

原平经济技术开发区

精准招商夯实基础 优化服务提升信心

本刊讯 原平经济技术开发区坚持“走出去”“请进来”，持续不断创新招商引资方式，加快招商引资步伐，聚焦全省十大重点产业链，精准开展产业链招商，不断补链强链延链。认真做好重大项目建设的跟踪服务，以实干作风激发企业发展信心，高质高效推进项目快开工、快建设，早投产、早达效，发挥重大投资项目带动作用。

持续开展务实高效招商活动。主要领导亲自带队，有目标性地赴四川、北京等地精准考察四川蜀道、成都科隆化学、北京金亚润环保、中国科学过程所钕电解液实验室等企业和试验基地。目前，投资 24 亿元的蜀道 100 万吨粉煤分级利用加工 LNG、环绕基油和乙醇项目正跟踪对接；投资 3.5 亿元的金亚润环保赤泥综合利用项目已在

开发区标准化厂房中试生产；投资 1.8 亿元的科隆化学试剂生产项目已完成可研编制及初设，外出招商引资取得显著效果。

大力开展“链主”招商。建立“链主”企业定期联系机制，主动上门对接，了解项目投资方向，精准施策，培育引进一批头部企业、“链主”企业。同时用好“政府+链主企业+园区”招商抓手，逐步提升本地配套率，努力实现“一企带一链，一链成一片”的链式集群发展。成功引进了总投资 36 亿元的同德可降解塑料项目，并以该项目为链主，就下游企业精准招商，组织小分队赴雄安新区对接了总投资 5 亿元的雄安塑胶产业园项目，延伸可降解包装及地膜生产。与雄安企业瑞达塑料对接，待同德项目投产后，以同德项目产品(PBAT)为原料，

上马年产 5000 吨可降解地膜和 2000 吨可降解餐盒项目。去年以来，原平经开区通过精准招商已正式签约项目 19 个，总投资 76.96 亿元，其中 5 个项目已开工，总投资 51 亿元。

特殊情况“一事一议”。对于对产业升级、创新驱动有重大引领的项目“一事一议”，尽最大可能满足项目方在土地政策、科技奖补等方面诉求。通过“一事一议”，成功引进了总投资 5.08 亿元的催化剂项目，并将建设研发中心和中试基地。目前，该项目已完成可研编制和场地平整。

做好项目全生命周期服务。对新签约项目专班推动，各项手续并联推进，缩短办事流程，力争实现“拿地即可开工”。对正常推进、特别是具备投产条件的项

目，列出清单，强化调度，帮助企业尽快投产。对建设进度滞后的项目，群策群力，及时协调解决项目建设中遇到的堵点难点问题，加快进度。对即将竣工的项目，主动上门服务，做好水电油气运等各类生产要素以及用工保障服务工作。设立二十四小时企业服务热线，为企业提供“专业顾问式”的政策咨询和办事指引，畅通企业反映诉求渠道。目前，已开工推进投产项目 25 个，总投资 158.5 亿元；已选址推进开工项目 13 个，总投资 39.73 亿元；对接项目 10 个，总投资 74.8 亿元，发展态势强劲。

“链上”上发力，蓄势崛起。原平经开区通过开展精准招商，强化服务保障，促进产业实现链式发展、集群发展、融合发展，着力构建支撑全方位高质量发展、具有核心竞争力的现代产业体系，当下有为，未来可期。（张虎虎）

本刊讯 2023 年，襄汾经济技术开发区抢抓招商引资“一号工程”，以“政府+链主+园区”为抓手，“小分队招商”为手段，突出招商引资源头活水，储蓄动能作用，围绕新能源、新装备、新材料三大产业定位，建设三大百亿级产业集群园区。用足用好比较优势、竞争长板，加快延链补链强链升链，吸引产业链上下游、供应链各环节、创新链相关方等配套企业入驻集聚，持续增强产业链整合能力和创新能力，为经济高质量发展全面提质提速不断注入强劲动能。

一是明确思路，打造三大百亿级产业集群。围绕打造开发区建设升级版，决胜高质量发展主战场目标要求，按照“新兴产业强突破、传统产业强延续、特色产业做强提升”的产业布局总体思路，立足区位、交通、产业等实际，坚持招商引资、项目建设、环境创优、要素保障、生态创新“五位一体”综合集成，着力培育新能源、新装备、新材料三个百亿级产业集群，以运达风电为链主的新能源产业园、以诚荣装备为链主的新装备产业园、以山西明瑞为链主的新材料产业园已初具规模，当好襄汾经济转型高质量发展先锋队，打造临汾市沿汾板块支柱增长极。

二是跨层联动，打出招商引资新式组合拳。始终把招商引资作为推进项目建设、储蓄开发区高质量发展的第一动力源，激发政府、园区、链主、企业多层活力，开展“线上云招商”“政企联合招商”“一把手招商”“产业链招商”，为开发区实现高质量发展增添新动能。特别是今年大招商、招好商活动开展以来，锚定新装备、新能源、新材料产业发展定位，紧盯长三角、珠三角、京津冀、成

以“政府 + 链主 + 园区”为抓手

襄汾经开区去年招商引资开新局

渝经济圈，精密科学制定了全年招商引资计划，分解目标、细化任务，组建了由县党政主要领导挂帅、党工委、管委会班子成员分别带队、部门负责人和招商专管员组成的 5 支小分队，实施图谱化、精准化、链条化招商。分赴江浙、广东、湖南、河北等 10 余省份开展招商引资 50 余次，签约落地了投资 32 亿元的运达风电全产业链项目、投资 30 亿元的山西明瑞石墨负极材料一体化襄汾基地等项目。全年围绕三大产业链县党政主要领导和开发区主要领导外出招商达 40 余次，签约项目 11 个，签约额达 115 亿元。

三是延伸服务，关注项目建设生命全周期。县区两级主动延伸工作职能，强化工作重心，增强服务意识，以企业项目需求为导向，实行一对一“保姆式”服务，对企业的诉求实施闭环全程跟进。创新性开创了“四个一”专班包联重点项目工作制度，对区内在谈、在建项目的不同阶段不同需求，开展全过程、全流程、全周期服务保障，明确项目需求一张清单，项目包联一名县领导，项目服务一个部门专班，项目考核一项机制。实行了联席制度，不定期召开工作项目建设过程中的困难和问题，打通项目服务的“最后一公里”，以高质量服务推动项目落地建设的高速度。

下一步，该区将聚合

以“政府 + 链主 + 园区”为抓手



引资质效双提升。进一步坚定不移抓招商，系统总结上年招商引资工作经验，紧扣新能源、新材料、新装备三大百亿级产业集群发展目标，立足推进实施的运达风电、明瑞石墨负极材料、诚荣装备三大链主项目，瞄准京津冀、长三角、珠三角、粤港澳大湾区、成渝都市圈，采取主题招商、亲情招商、专业招商、以商招商等多种方式，拓展招商引资路径，开展链主化+链条化+数字化“三化融合”模式精准招商，切实提高招商引资的精准度、实用度、成效率，全年招商引资签约项目金额不少于 80 亿元。强攻坚，推动项目建设质效双提升。进一步

坚定增强项目建设第一支撑作用，以“三个一批”活动为牵引，进一步细化完善“四个一”重点项目包联责任制，落实落细项目谋划、招引、签约、落地、开工、建设、投产、全过程、全流程、全周期，“5+2”“7X24”专班服务保障机制，对于项目建设中遇到的困难问题，做到周一调度、一月一小结、一季一考核。重点抓好运达风电装备全产业链襄汾基地项目、紫辰星储能产业园项目、明瑞石墨负极材料项目等一批重点项目建设投产运营，做到一切围绕项目转，一切服务项目建设，持续化、精准化、高效化推进项目建设。（董保彤）

朔州经济开发区与华航航空体育科技(山西)有限公司等企业共同推进航空项目建设

本刊讯 近日，朔州经济开发区召开项目对接座谈会，与华航航空体育科技(山西)有限公司、上海山河景智能科技有限公司集团有限公司就航空项目进行对接交流。区领导郭志强、徐维东，华航航空体育科技(山西)有限公司董事长李存元、上海山河景智能科技有限公司集团有限公司董事长斛小港等一行及区直各相关部门、园区主要负责人参加会议。

会上，双方观看了朔州经济开发区招商引资宣传片，项目负责人就公司简介及业务板块、经营范围等进行介绍说明，与会人员围绕机场项目规划、基础设施等问题进行了深入交流与探讨。

据悉，华航航空体育科技(山西)有限公司是一家以从事航空运输业为主的企业，主要项目有通用航空服务、民用航空器维修、公共航空运输、及私用大型航空器运营等。上海山河景智能科技有限公司集团有限公司是一家以从事商务服务业为主的企业，是亿航无人驾驶载人飞行器全球旅游观光唯一合作伙伴，也是亿航全球最大指定运营商。

会议强调，朔州经济开发区作为全市转型发展的主引擎、主阵地和示范区，我区将结合实际、抢抓战略机遇，明确定位、立足长远。希望双方以此对接为切入点，找准契合点、落脚点，将合作意愿加快落实到具体项目上。各相关部门要做好统筹协调，继续扎实推进各项具体工作，集中精力按时完成好分配的工作任务，并且相互之间要积极配合，通力合作，全力以赴保障新机场项目建设各项工作推进。同时，希望双方进一步加强对接交流，建立沟通协调机制，研究细化合作方式，实实在在干，共同推进项目建设，早日实现互利共赢发展。（王苗苗）

本刊讯 招商引资涉及面广、牵扯环节多，是一项复杂的系统工程。面对各地争项目、抢项目，竞争日益激烈的招商形势，侯马经济开发区积极转变思路，紧紧围绕招商引资这一工作主线，对标先进地区有效做法，总结近年来经验教训，深入分析自身优势，将政府、园区、链主企业、要素资源、项目服务等各领域、各环节集成贯穿起来，系统推进、整体发力，构建了多维融合、协同联动的招商体系。随着多维联动招商体系的逐步完善，招商引资的“强磁场”效应得到有效释放，仅用时 4 个月，就签约落地项目 8 个，总投资 73.14 亿元，形成了大项目、好项目“接二连三”落地的良好局面。

上下联动，政府+开发区+链主企业形成招商合力。重点是充分发挥政府的总体牵引作用，开发区的主阵地作用、链主企业的产业链引导作用，形成上下联动、三位一体的招商合力。一是高位推动抓招商，侯马市把招商引资作为“一把手工程”顶格部署、强力推动，2023 年以来，党政主要领导先后赴北京、厦门、江苏、西安等地外出招商 20 余次，每逢重大招商信息，都亲自参与研判，部署招商策略；每逢重要客商考察，都亲自陪同接待，让客商实实在在感受到侯马党委、政府的重视、真诚和热情。在引进全国民营企业 500 强、制造业 500 强江苏国强集团投资 40 亿元的自动化光伏新能源生产基地项目过程中，侯马市委、市政府主要领导先后赴江苏亲自洽谈推进，沟通细节，并第一时间向临汾市主要领导汇报进展、争取支持。为进一步坚定投资信心，临汾市委主要领导亲自接见国强集团负责人，在国强集团多地选择考察最终落地侯马中起到了决定性作用。该项目投产达效后可实现产值近百亿，将打造侯马新的百亿级产业。二是全员参与大招商，作为招商引资的主战场、主阵地，侯马

侯马经济开发区 多维联动，强力推动招商引资提质提效

经开区成立了以党委书记、管委会主任为组长的招商引资领导小组，制定了《大招商、招大商、全员招商实施方案》，明确了招商引资任务，并把招商成效与绩效考核紧密挂钩。同时，还抽调精兵强将组建了 8 支招商小分队，聚焦重点区域、重点产业，常态化开展“走出去”“请进来”，形成了人人头上有任务、人人参与抓招商的工作格局。通过招商小分队的信息捕捉和及时跟进，总投资 8 亿元的金刚石深加工及人工培育钻石生产项目，从初次洽谈到签约落地仅用不到 10 天时间，刷新了招商引资新的纪录。三是链主企业促招商，在国强项目对接洽谈过程中，侯马市把新材料产业链主企业——建邦集团、强力推动，2023 年以来，党政主要领导先后赴北京、厦门、江苏、西安等地外出招商 20 余次，每逢重大招商信息，都亲自参与研判，部署招商策略；每逢重要客商考察，都亲自陪同接待，让客商实实在在感受到侯马党委、政府的重视、真诚和热情。在引进全国民营企业 500 强、制造业 500 强江苏国强集团投资 40 亿元的自动化光伏新能源生产基地项目过程中，侯马市委、市政府主要领导先后赴江苏亲自洽谈推进，沟通细节，并第一时间向临汾市主要领导汇报进展、争取支持。为进一步坚定投资信心，临汾市委主要领导亲自接见国强集团负责人，在国强集团多地选择考察最终落地侯马中起到了决定性作用。该项目投产达效后可实现产值近百亿，将打造侯马新的百亿级产业。二是全员参与大招商，作为招商引资的主战场、主阵地，侯马

《国强项目投资基本要素调查表》，国强集团关心的土地、道路、水、电、气、产业政策等 4 大类 31 项投资支撑要素，在侯马均能够满足其需求，开发区高效的作风和详实的数据支撑得到了投资方的充分认可。二是提前储备要素，让项目“即住即投即产”，结合产业转移新趋势和投资方需求，侯马经开区储备了“标准地”1677 亩，在临汾市率先完成了区域环评、区域能评、区域水资源论证、区域水土保持等 9 项区域评估，为项目落地提前预留了污染物排放、能耗、用水等要素资源指标。同时，还通过自建和引入社会资本建设了能够满足各类投资生产需求的标准厂房 13.4 万平方米，实现了标准厂房等项目。三是超前谋划布局，提升投资硬环境。为不断提升园区的竞争力和吸引力，侯马经开区坚持以道路定框架，持续完善园区基础及配套设施建设。仅今年就实施了总长度 6.15 公里的园区道路、6.62 公里的雨污分流改造，同时还启动了总面积 6.95 万平方米的新田智联信创产业园、6.76 万平方米标准厂房等园区配套项目，不断拉大园区框架，提升园区承载能力，打造“颜值高、气质优、有魅力”的升级版开发区。

服务联动，专班推动刷新项目落地新速度。为加快项目早落地、早开工、早达效，侯马市持续完善专班服务机制，以工作专班统筹带动各部门之间的服务联动。一是强化跟踪服务，针对每个重点项目，都成立项目推动专班，提供从落地开工到投产达效、从项目建设到生产生活的全周期



服务。比如，国强自动化光伏生产基地项目签约前，就已成立了项目专班，对手续办理、土地挂牌、规划设计、政策兑现等重点任务，逐项明确了责任人及时间节点，层层压实责任、细化工作举措。在项目专班的推动下，国强项目从签约到一期 219 亩土地挂牌只用了 4 个工作日，项目二期 296 亩用地仅用 10 天就完成了土地征收。二是强化审批服务，侯马经开区在承接省市县三级 661 项赋权授权的基础上，通过容缺受理、并联审批、领办帮办代办等举措，将项目从立项到竣工验收备案的办结时限由法定的 327 个工作日压减至 31 个工作日，其中营业执照、备案、水土保持、能评、施工许可证已做到 1 个工作日办结。金刚石深加工及人工培育钻石生产项目，通过“标准厂房+承诺制”，签约第 4 天就实现开工建设。三是强化延伸服务，当得知国强集团有意投资新能源领域后，

侯马市第一时间向临汾市委、市政府提出申请，在临汾市委主要领导亲自推动下，为该项目落实了 100MW 新能源指标，更加坚定了企业扎根侯马、扎根临汾的信心和决心。此外，结合侯马地下文物资源众多的实际情况，开发区主动作为、靠前服务，提前完成了国强项目一期土地的文物勘探发掘和施工围挡等前期工作，为项目开工节约至少 3 个月时间。

2023 年，侯马经开区全力构建政府+开发区+链主企业合力招商、提前谋划要素支撑精准招商、强化专班服务环境招商等多维联动的大招商体系，招商引资不断取得新成效。全年共签约项目 12 个，总投资 81.87 亿元，其中 5 亿元以上项目 5 个，占总数的 42%，实现了项目落地质量齐升、产业链持续延伸的良好态势，为打造开发区升级版、实现高质量发展注入了强劲动力。（贺玉斌）

临猗现代农业产业示范区

狠抓项目『招引落』

打造产业集群『强磁场』

本刊讯 近年来，临猗现代农业产业示范区创新“从农业中长出工业”理念，聚力主攻食品加工，提速提效、提档升级，打造集生产、仓储、交易、检测、冷链配送于一体的特色食品产业园区，厚植了县域产业发展的新优势。

谋势，明确发展坐标。从全局谋划一域，以一域服务全局。依托农业产业基础，临猗示范区紧抓战略机遇，主动把自身发展置于全市发展大局中去思考、去谋划、去推进，不断提升发展质量和效益。加快动能转换，为产业注入“硬核”力量。一方面，在“固本”上狠下功夫，把农业产业高质量发展放在更加突出位置，立足临猗果业生产比较优势，强化“链主”主导作用，优化产业布局、紧盯产业链上下游和相关方，形成了肉食加工、面食糕点加工、水果深加工三大产业链。另一方面，在“开新”上狠下功夫，瞄准特色产业集聚区发展方向，大力实施招商引资工作，加快构建现代产业体系，推动产业结构迈向中高端水平，加快培育增长点，形成发展新动能。临猗示范区组建招商引资专班，班子人员“挂帅出征”，带头实行全员招商、定向招商、精准招商，对有意意向的项目做好跟踪服务，通过全程领办代办、常态化园企沟通、领导调度推进“三项机制”，捕捉优质资源。按照“横向成群、纵向成链”要求，强化“链主”主导作用，优化产业布局、细化招商图谱，紧盯产业链上下游和相关方拓展“朋友圈”。

蓄能，产业“聚链成群”。近年来，临猗示范区成功引进宝刚、山西晋龙集团 600 万只蛋鸡养殖项目、运城市国家战略粮食储备等一批优质产业项目，优质项目持续释放“榕树效应”，“主导+特色”产业体系加快构建。打造水果深加工产业链条。该链条包含上游的种苗、苹果种植采摘等企业，中游则是以山西康顺达食品有限公司、山西味和祥有限公司、临猗恒兴果汁有限公司等为代表的果品加工企业，下游则包括御品一园等电商企业、顺丰楚侯中转站等物流企业。打造面食糕点加工产业链，该链条以运城国锋制粉有限公司为“链主”企业，上游涵盖小麦种子、农机、种植等企业，中游以运城同享主食产业有限公司、生产锅巴的山西康诺食品有限公司等。除以上水果加工和面食糕点加工产业链条外，临猗示范区还形成了以宝刚为龙头的肉食加工产业链，上游链条企业有正在建设中的晋龙饲料有限公司和临猗县康众养殖有限公司等，中游则是以年产值达 3.5 亿元的山西宝刚食品有限公司为主。集腋成裘、聚链成群，一批引领性、带动性、成长性好的特色食品加工项目在临猗示范区“长势良好”，三条特色食品加工产业链初步形成……

发力，加速产业集聚。标准化厂房的建设作为临猗示范区打造要素保障体系的一个缩影。该项目是集农产品加工、仓储、物流等多种功能于一体的园区，项目占地 36.23 亩，总投资两亿元。项目建成后，将极大拓展示范区核心区的发展空间，进一步强化示范区核心区食品园的功能和作用，成为企业集聚、服务集中、功能集合、土地集约的新型农产品加工产业集聚平台。在项目建设过程中，临猗示范区将全力抓好配套设施建设，项目建成后会通过强招引、严管理、优服务，主动担当积极作为，充分发挥项目建设集聚区、创新驱动引领区、体制机制先进区的主阵地作用，努力推进项目园区提档升级，为促进临猗县经济社会高质量发展贡献力量。打造高水平平台，是推动制造业高质量发展的重要支撑。临猗示范区坚持树立高新高端高效、集聚集群集约的发展导向，让高水平平台成为“金名片”“金梧桐”。

栽下梧桐树，引得凤凰来。临猗示范区从获批伊始，便着眼未来战略定位，紧紧围绕土地、环境、人才等要素保障，创新观念、破题解难，强化集聚要素，提升承载能力。目前，临猗示范区内公共设施完善配套，功能齐全，基本实现“七通一平”。高效的资源配置和过硬的承载能力，保证了企业“拎包入驻”，落地即生产。（周洁）